

# Säljutveckling

## Fokus på exportaffärer och international sales

### Målgrupp

Säljare, Area Managers, projektledare eller säljchefer, dig som vill utveckla din skicklighet inom internationell försäljning eller lära dig mer hur du gör affärer i nya marknader.

### Mål med utbildningen

Efter genomförd utbildning kommer du att ha utvecklat kunskaper och färdigheter som kommer att göra dig tryggare i din yrkesroll samt ge dig verktyg och konkreta tips på hur du kan utveckla och skapa en starkare försäljningstillväxt för ditt företag.

### Upplägg

Vi skräddarsyr upplägg efter behov och omfattning

### Innehåll

Prospekts och kunder

Säljare kontra Area Manager

Kulturella skillnader

Kundbesöken

Behovsanalysen

Argument, skapa kundnytta

Förhandling och avslut



## Effektivisera din säljprocess!

En uttalad och tydlig säljprocess leder alltid till bättre affärer, det bara är så, i synnerhet om du ska ut på en internationell marknad där konkurrensen och sättet man gör affärer på skiljer sig från marknad till marknad. För att lyckas gäller det att ha koll på din affär och de val du behöver göra för att skapa rätt förutsättningar för en framgångsrik utveckling..

Utbildningen arbetar med ditt företag och dina utmaningar.

Vi dyker ner i hjärtat av säljprocessen och tar oss igenom de olika stegen: Prioriteringar, kunder, intresseväckare, kundmöten, frågemetodiker, att identifiera dina kunders behov och hur du kopplar dessa till din produkt eller tjänst som sedan leder till lyckosamma avslut.

**Kontakta oss på Gate 88 för offert.**

**Mail: [info@gate88.se](mailto:info@gate88.se)**

**Tel: 0910 106 06**